

## 「YES FTA」 지원으로 비용은 절감, 수출은 증가

### 1. 기업 및 제품소개

- B사는 폴리우레탄 소재의 타이어 주형틀(모형)을 제작하여 공급하는 기업으로 수출품 제작과정은 비교적 단순하지만 자체 가공 프로그램 개발 및 양질의 프로그래머 양성을 통해 차별화된 기술력을 보유

### 2. 활용 전 상황

- B사는 설립 1년도 되지 않은 신생기업이지만 타이어 주형틀 제작분야에 우수한 기술과 노하우를 보유하고 있으며, 설립 당시부터 국내시장보다는 해외시장 판매를 목적으로 제품 개발 및 판로 확보에 역점
- 지속적인 해외 마케팅 및 홍보 전략을 통해 중국, 루마니아 등 해외에서 수출계약 성사

### 3. 장애 요인

- 제품개발 및 생산 분야를 제외한 분야의 경험·지식 부재로 루마니아 바이어로부터 한-EU FTA 원산지신고서 구비 요구에 대응하지 못하여 수출 중단 위기
- 수출시 본품(주형틀)과 함께 수출하는 예비부분품 추가분에 대한 계약국 검증에 대한 불안감 존재

### 4. 극복 방법

- YES FTA센터의 전문적인 컨설팅 지원

- 기업 원산지 담당자와 상담 실시 ▶ FTA개요 및 활용필요성 인식 ▶ 관주세관 예산 컨설팅 연계 ▶ 컨설팅 완료
- 컨설팅과 동시에 한-EU FTA 품목별 인증수출자 인증을 동시에 진행하여 수출에 차질이 없도록 지원
- FTA 활용 및 원산지증명서 발급과 관련된 애로 사항 해결
  - 기업의 가장 큰 부담이었던 원재료 품목분류 문제 해결
  - 부분품이라 할지라도 본품과 따로 수출하거나 수량이 예비부분품의 한도를 넘는 경우에 대비하여 부분품에 대한 추가인증으로 사후검증 대비

## 5. 활용 효과

- 對루마니아 수출품에 대한 특혜 관세적용(관세인하 2.7% ⇒ 0%, 2014. 5월 이후 약 3,249 USD 관세 절감) 및 한-미 FTA적용 및 물품취급 수수료 절감으로 수출시장 다양화에 박차
- FTA 원산지관리 업무에 대한 자신감 획득 및 차질 없는 원산지관리로 바이어의 신뢰도 향상
- 매출액 증가에 따라 적기 생산물품 공급을 직원 10명 추가 고용 (프로그래머 5명, 현장 가공직원 5명)
  - ▶ 기존 직원수 대비 29% 고용 증대 (35명 ⇒ 45명)
- 수출물품에 대한 체계적인 원산지관리를 통하여 FTA 원산지 관리업무에 대한 자신감 획득
- 종전에는 원산지 관리가 필요 없는 중국 수출이 대부분을 차지하였으나, FTA 원산지관리가 가능함으로써 FTA 체결국가인 EU, 북미 지역으로의 수출시장 확대

## 6. 시사점

- 신생 제조업체의 경우 수출절차나 FTA에 대한 지식이 전무하여 컨설팅, 인증수출자 인증 지원 등 세관의 적극적인 지원이 필요